

Checkliste Businessplan

Der Businessplan ist ein wertvolles Entscheidungsinstrument für Unternehmer jeder Grösse und dient als wichtige Grundlage für den zukünftigen Erfolg. Ein guter Businessplan gibt Aufschluss über die folgenden Punkte:

Zusammenfassung

- Businessplan in Kurzform
- Geschäftsidee, Unternehmensstrategie, Marktleistungen, Unternehmerteam, Finanzbedarf, Rolle des Finanzpartners

Unternehmung

- Geschichtlicher Hintergrund
 - Situation heute
 - Weitere Hintergrundinformationen je nach Finanzierungsumfeld
- Gründer, Gründungsdatum, Entwicklung, Erfolge
Rechts- und Beteiligungsstruktur, Schlüsselkennzahlen
Gründungs-, Expansions-, Akquisitions-, Turnaround-Finanzierung sowie Nachfolgeregelung

Unternehmensstrategie

- Vision
 - Strategie
- Beschreibt das ideale Selbstbild Ihres Unternehmens in der Zukunft
Zeigt die langfristige Ausrichtung der Unternehmung auf

Produkte / Dienstleistungen

- Marktleistung
 - Forschung und Entwicklung
- Detaillierte Beschreibung der Marktleistungen, des Kundennutzens, der Kundenbedürfnisse sowie der Vor- und Nachteile zu den Konkurrenzprodukten
Weiterentwicklungen, Folgeprodukte, Produktinnovationen, Patente

Markt / Kunden

- Marktübersicht
 - Eigene Markterstellung
 - Marktbeurteilung / Marktforschung
- Marktanalyse, Kundenstruktur, Kaufmotivation
Bearbeitete Teilmärkte, Zielgruppen, Absatzkanäle
Markttrends, Eintrittsbarrieren, geschätzte Wachstumsraten der Teilmärkte

Konkurrenz

- Konkurrenzunternehmung
 - Konkurrenzprodukte
- Name, Standort, Zielmärkte, Marktstellung, Stärken und Schwächen
Sortiment, Eigenschaften, Zusatzdienstleistungen

Marketing / Umsetzung am Markt

- Marktsegmentierung
 - Marktbearbeitung
 - Leistungsgestaltung
 - Umsatzziel
- Zielmärkte, Kundengruppen
Verkauf, PR / Werbung / Promotion / Distribution
Sortiments-, Produkte-, Service-, Preispolitik
Budgetierte Verkaufsmengen pro Teilmarkt in den nächsten fünf Jahren, angestrebte Marktanteile in den jeweiligen Teilmärkten

Haben Sie noch Fragen?

Wir unterstützen Sie gerne: 041 666 22 11

Checkliste Businessplan

Der Businessplan ist ein wertvolles Entscheidungsinstrument für Unternehmer jeder Grösse und dient als wichtige Grundlage für den zukünftigen Erfolg. Ein guter Businessplan gibt Aufschluss über die folgenden Punkte:

Produktion / Lieferanten / Beschaffung

- Herstellung
- Eigenproduktion, Fremdproduktion, Waren-und Materialeinkauf

Forschung und Entwicklung

- Innovationspolitik
- Welche Entwicklungsziele werden von Ihnen zur Zeit abgewickelt? Welche Entwicklungsziele verfolgen Sie? Wie beschaffen Sie sich die Ideen für zukünftige Innovationen?

Standort

- Geschäftsdomizil und Geschäftsstellen
- Vor-und Nachteile des gewählten Standortes

Informatik

- Leitbild
 - Investitionen, Sicherheit, Abhängigkeiten
- Welche Anwendungen sind für die Umsetzung Ihrer Unternehmensstrategie entscheidend?
Existiert ein Informatik-Sicherheitskonzept? Werden die Datenbestände regelmässig gesichert?

Management

- Unternehmerteam
 - Lebenslauf pro Mitglied
- Geschäftsidee, Unternehmensstrategie, Marktleistungen, Unternehmerteam, Finanzbedarf, Rolle des Finanzpartners

Führungsinstrumente

- Führungsmittel
- Welche Führungsmittel (strategische, operative) werden Sie einsetzen? Wie ist das Management-Informationssystem aufgebaut?

Finanzplanung

- Kurzfristige und langfristige Finanzplanung
- Ermittlung des Finanzierungsbedarfs mit Hilfe der Plan-Bilanz, der Plan-Erfolgsrechnung und der Plan-Kapitalflussrechnung, budgetierte Liquiditätsrechnung

Finanzierung

- Finanzierungskonzept
- Deckung des Finanzierungsbedarfs durch die Zuführung von neuem Kapital

Haben Sie noch Fragen?

Wir unterstützen Sie gerne: 041 666 22 11